



# PROGRAMME DE FORMATION : CREER ET DEVELOPPER VOTRE ENTREPRISE

En 2019 ; 815 300 entreprises ont été créées, soit 18% de plus que l'année précédente, un chiffre qui souligne bien l'augmentation exponentielle au cours de cette dernière dizaine d'années. Les SARL et les SAS(U) détiennent toujours une part majoritaire dans les statuts juridiques de sociétés créées.

En effet créer son propre business est devenu un objectif pour beaucoup de français et aujourd'hui plus que jamais, les opportunités pour y parvenir sont nombreuses.

Mais encore faut-il savoir comment s'y prendre : par où commencer ? Mon idée était elle vraiment viable ? Quelle forme juridique dois-je choisir ? Comment dois-je gérer mon argent ? Vais-je y arriver ?... Sont autant de questions qui méritent des réponses et que cette formation vous permettra de trouver comme vous l'explique ce sommaire simplifié des thématiques abordées.

## FCC PERFORMANCE

3 BIS RUE DES LAMINEURS - 44570 Trignac- Tél 06.08.50.93.60 – [fccperformance@gmail.com](mailto:fccperformance@gmail.com)-site web : <http://fccperformance.com/>  
SIRET : 851 295 022 00012 - APE : 7022Z- N°déclaration d'activité : 52440869844





## Durée et tarif

**Durée conseillée** : 5 jours, 35 h

**Tarif** : 1875 €

## Public & pré-requis

Public cible :

- ✓ Tout Public

Pré-requis :

- ✓ Aucun

## Méthodes pédagogiques :

- Support de formation papier
- Apports théoriques et pratiques
- Exercices et tests pratiques

**La formation se déroule en présentiel +E.learning**

- La salle pédagogique est équipée d'un retro projecteur
- Accès internet et wifi
- La formation se déroulera avec des supports numériques
- Les apprenants auront à leur disposition des revues spécialisées et pourront ainsi réaliser des photocopies à leur convenance.
- Le partage des connaissances et des expériences facilitera la participation de chacun.

## Encadrement :

Caro Sandrine : formatrice, Infirmière diplômée d'Etat, Grande expérience en libérale titulaire, Praticienne MBTI, Praticienne MOTIVA, Praticienne bilan de compétences, IPRP, Coache / consultante professionnelle certifiée = BAC +5

**FCC PERFORMANCE**

3 BIS RUE DES LAMINEURS - 44570 Trignac- Tél 06.08.50.93.60 – [fccperformance@gmail.com](mailto:fccperformance@gmail.com)-site web : <http://fccperformance.com/>  
SIRET : 851 295 022 00012 - APE : 7022Z- N°déclaration d'activité : 52440869844





## Méthodes d'évaluation :

**Test Pré Formation :** Un questionnaire portant sur les connaissances relatives à la thématique est envoyé par mail à chaque apprenant avant le début de la formation ( - 7 jours) via Google Forms et sera donc interprété avant le début de la formation . Cela permet au formateur professionnel du secteur d'évaluer les connaissances initiales de l'apprenant et d'adapter ses moyens pédagogiques.

**Test Per formation :** Des cas concrets et des mises en situations seront mis en application à la fin de chaque module travaillé.

**Test Post formation :** Celui-ci valide l'ensemble des modules travaillés, il est réalisé individuellement par chaque participant. Il se présente sous forme de quizz et QCM.

**Un questionnaire d'évaluation du niveau de satisfaction « à chaud »** sera remis et rempli sur place une demi-heure avant la fin de la formation et analysé par le formateur.

**Un questionnaire d'évaluation du niveau de satisfaction « à froid »** (3 mois) sera envoyé par mail via Google Forms à chaque participant, puis analysé par le formateur.

Ces 2 questionnaires seront différents : Le questionnaire « à chaud » permet de donner son avis sur la formation dans son ensemble. Le questionnaire « à froid » permet d'interpréter l'adéquation entre les contenus pédagogiques et la prise de recul ainsi que la mise en pratique des compétences acquises.

La participation de l'apprenant sera sanctionnée par une attestation de formation ainsi qu'une attestation de présence.

### FCC PERFORMANCE

3 BIS RUE DES LAMINEURS - 44570 Trignac- Tél 06.08.50.93.60 – [fccperformance@gmail.com](mailto:fccperformance@gmail.com)-site web : <http://fccperformance.com/>  
SIRET : 851 295 022 00012 - APE : 7022Z- N°déclaration d'activité : 52440869844



## Objectifs pédagogiques :

- Etre capable d'évaluer la faisabilité et la viabilité de son projet de création d'entreprise
- Etre capable d'identifier les problématiques financières, juridiques et comptables
- Etre capable de définir la structure juridique appropriée à son activité
- Etre capable d'acquérir les bases fondamentales pour la gestion de la communication

## Programme en détail :

### Module 1 : Introduction et présentation

Environnement et statistiques des entreprises en France et dans le monde

Définir son idée, son Business Model

Savoir transformer le projet en :

- Analysant les risques potentiels
- Déterminant la cible
- Sachant si je suis à la mesure de mon projet
- Evaluant la concurrence pour estimer une gamme de qualité et de prix (étude de marché)

**Travaux pratiques : simulation d'offre et de demande**

### Module 2 : Préparer son activité

- Prévoir un plan de communication (web, réseaux sociaux...)
- Définir une stratégie marketing et commerciale
- Définir un Business plan et un Executive Summary

**Etude de cas : comment la communication a pu permettre l'expansion de beaucoup d'entreprises**



### **Module 3 : Mettre en place mon projet**

- Choisir son statut juridique (EURL ; EIRL ; SA ; SARL ; SASU ; EI ; Micro-entreprise)
- Les différents régimes sociaux et fiscaux
- Etablir des bilans prévisionnels
- Evaluer la valeur de mon entreprise
- Se lancer dans les démarches administratives de l'entreprise
- Prévoir sa comptabilité (plan de financement, trésorerie, comprendre les documents financier...)
- Penser législation (retraite, salariés, normes handicapé, norme sécurité)
- Se pencher sur les locaux et le matériel

**Travaux pratiques : comparaisons d'entreprises déjà en place pour savoir ce qui est le plus approprié à son projet**

### **Module 4 : Se lancer pour perdurer**

- Se projeter à long terme
- S'étendre, se diversifier
- Embaucher des salariés
- Changer de statut
- Se former de nouveau
- Présenter son projet et savoir se vendre

**Travaux pratiques : présentation oral de son projet devant un public composé des autres membres de la formation**





## Fin de la formation

Evaluation des compétences acquises

Evaluation de la formation par les participants

Remise des attestations des formations et de présence

Evaluation à 3 mois de la formation « à froid »

### FCC PERFORMANCE

3 BIS RUE DES LAMINEURS - 44570 Trignac- Tél 06.08.50.93.60 – [fccperformance@gmail.com](mailto:fccperformance@gmail.com)-site web : <http://fccperformance.com/>  
SIRET : 851 295 022 00012 - APE : 7022Z- N°déclaration d'activité : 52440869844

